

R H Y T H M . O N L I N E

De Energie **Blauwdruk**

Uw routekaart naar een toekomstbestendige
energiehuishouding

Voor beslissers in het grootzakelijk MKB
die grip willen op hun energietransitie

Integrale Energie Oplossingen | Onafhankelijk Advies | Bewezen Partners

rhythm

Wij zijn rhythm. Een nieuwe speler in de markt. We combineren decennia aan ervaring bij de grote en kleinere energiebedrijven in een schaarse blend van strategische, technische, financiële en commerciële slagkracht. Energietransitie vraagt om integrale oplossingen waarin energie afnemen, opwekken, delen en opslaan wordt gecombineerd met geavanceerde digitale energie management systemen en handelsplatformen. Het aantal partijen dat dit volledig overziet is in onze ervaring beperkt. Wij zien de complexiteit van jullie energietransitie als een uitdaging om gezamenlijk tot een succes te maken.

Rhythm: Het ritme van jullie energie

KOM IN CONTACT



De Uitdaging

De energietransitie raakt uw bedrijf op alle fronten.

Als grootzakelijk MKB-ondernemer staat u voor fundamentele keuzes die de komende 10-20 jaar de concurrentiepositie van uw bedrijf bepalen. Stijgende energiekosten, netcongestie, verscherpte duurzaamheidseisen (CSRD, EED) en de toenemende elektrificatie van transport en productie vragen om een doordachte, integrale aanpak.

De realiteit is dat de meeste bedrijven hun energietransitie *ad hoc* benaderen: hier zonnepanelen, daar een laadpaal, een offerte voor een batterij. Zonder overkoepelende strategie leidt dit tot suboptimale investeringen, gemiste synergiën en onnodige kosten.

De Energie Blauwdruk van Rhythm brengt al uw energievraagstukken samen in één strategisch plan met concrete fasering, onafhankelijke oplossingsrichtingen en bewezen partners.

Voor Wie Is De Energie Blauwdruk?

De Energie Blauwdruk is ontwikkeld voor organisaties die zich herkennen in een of meer van de volgende situaties:

Vastgoed & Retail	Logistiek & Transport	Industrie & Productie
Verduurzaming van vastgoedportefeuilles, BENG-eisen, EPC-labelverbetering, laadvoorzieningen voor huurders	Elektrificatie van wagenparken, laadinfrastructuur voor depots, netaansluiting-uitdagingen bij schaalvergroting	Hoog energieverbruik, procesoptimalisatie, netcongestie-oplossingen, batterijopslag voor piekshaving

De Energie Blauwdruk: Onze Aanpak

De Energie Blauwdruk is een gestructureerd traject in vier fasen dat uw organisatie van analyse naar implementatie begeleidt.

FASE 1

Inventarisatie & Analyse

Waar staat u nu? | Doorlooptijd: 2-3 weken

- Analyse huidig energieverbruik (gas, elektriciteit, warmte) en contractsituatie
- Inventarisatie bestaande assets (PV, laadinfra, WKK, transformatoren)
- Beoordeling netaansluiting en congestiesituatie bij uw netbeheerder
- Mapping van uw bedrijfsprocessen en energieafhankelijkheden
- Review van lopende en geplande duurzaamheidsverplichtingen (CSRD, EED, ETS)
- Interviews met key stakeholders (facility management, finance, operations)

FASE 2

Scenarioplanning & Roadmap

Waar wilt u naartoe? | Doorlooptijd: 2-3 weken

- Ontwikkeling van 2-3 transitie-scenario's met verschillende ambitieniveaus
- Business case per scenario inclusief TCO-analyse over 5, 10 en 15 jaar
- Fasering van investeringen afgestemd op uw financiële planning
- Risico-analyse per scenario (technologisch, regulatorisch, markt)
- Subsidie- en financieringsmogelijkheden (SDE++, EIA, MIA/VAMIL)
- Prioritering op basis van impact, haalbaarheid en terugverdientijd

FASE 3

Oplossingsontwerp & Partnerselectie

Hoe gaat u het realiseren? | Doorlooptijd: 3-4 weken

- Technisch ontwerp van de gekozen oplossingsrichting
- Specificatie en sizing van componenten (PV, BESS, EMS, laadinfra, warmtepompen)
- Selectie en vergelijking van leveranciers en installatiepartners
- Rhythm Approved Partners naast door u aangedragen partijen — onafhankelijke vergelijking
- Opstellen van een integraal implementatieplan met tijdlijn en afhankelijkheden
- Energiemanagement-strategie: flexhandel, piekshaving, teruglevering

FASE 4

Implementatiebegeleiding*Wordt het goed uitgevoerd? | Doorlooptijd: doorlopend*

- Projectmanagement en coördinatie van geselecteerde partners
- Kwaliteitscontrole tijdens installatie en oplevering
- Begeleiding bij contractonderhandeling met leveranciers en energiepartijen
- Monitoring en optimalisatie na oplevering
- Periodieke review en bijstelling van de roadmap (jaarlijks)
- Ondersteuning bij rapportage (CSRD, EED) op basis van gerealiseerde maatregelen

Oplossingsgebieden

Afhankelijk van uw situatie kan de Energie Blauwdruk een of meer van de volgende oplossingsgebieden omvatten. Wij adviseren onafhankelijk en vergelijken altijd meerdere leveranciers.

**Zonne-energie (PV)**

Dak- en terreininstallaties, optimale sizing, terugleverstrategie en netaansluiting

**Batterijopslag (BESS)**

Peakshaving, arbitrage, noodstroomvoorziening en netcongestie-oplossingen

**Laadinfrastructuur**

DC charging plaza's, depot-oplossingen, load balancing en EMS-integratie

**Warmtepompen**

Elektrificatie van warmtevraag, industrieel en utiliteit, hybride oplossingen

**Energiemanagement**

EMS-systemen, flexhandel (Day-Ahead, EPEX), slimme aansturing en monitoring

**Contracten & Inkoop**

Energiecontractstrategie, PPA's, groencertificaten en inkoopoptimalisatie

Onafhankelijk Advies, Bewezen Partners

Rhythm werkt met een netwerk van **Rhythm Approved Partners** — leveranciers en installateurs die wij kennen en waarvan wij de kwaliteit hebben gevalideerd. Tegelijkertijd staat het u volledig vrij om eigen leveranciers aan te dragen.

Wij nemen alle partijen objectief mee in onze vergelijking. Mocht een door u aangedragen partner van goede kwaliteit blijken, kan deze op termijn onderdeel worden van ons Approved Partner-netwerk — wat de keuze voor toekomstige klanten verder verrijkt.

Hoe Het Werkt

01	Inventarisatie Wij brengen uw situatie in kaart en bepalen welke oplossingsgebieden relevant zijn.
02	Longlist Wij stellen een longlist samen van geschikte leveranciers — Rhythm Approved Partners én door u aangedragen partijen.
03	Vergelijking Objectieve vergelijking op prijs, kwaliteit, referenties, service en garantievoorzaken.
04	Aanbeveling Onderbouwde aanbeveling met motivatie. De keuze is altijd aan u.
05	Begeleiding Contractonderhandeling, implementatie-coördinatie en kwaliteitsborging.

Uw Team

Uw Energie Blauwdruk wordt opgesteld door een team met diepgaande ervaring in de energiesector, zowel aan de strategische als de uitvoeringskant.

Marcel | Strategie en projectbegeleiding

Strategisch adviseur met brede ervaring in energieconsulting en digitale transformatie. Brengt de overkoepelende visie, financiële analyse en stakeholder-management naar elk project. Achtergrond in strategie-advies met focus op energiebedrijven en energy scale-ups.

Specialisaties: Strategische advisering, business development, digitale transformatie, AI & data in energie

Mike | Technologie en integratie

Solutions en integratiespecialist met diepgaande kennis van EV-laadinfrastructuur, PV, BESS en energiemanagementsystemen. Ervaring bij Vattenfall, NewMotion, Maxem en Kempower.

Specialisaties: EV/PV/BESS-integratie, EMS, commodity trading (BRP/BSP/CSP), flexhandel, channel sales, solution selling

Relevante Ervaring & Referenties

Ons team heeft gedurende 20+ jaar een breed scala aan projecten uitgevoerd op het snijvlak van energietransitie, integrale oplossingen en strategische transformatie. Hieronder een selectie van relevante referenties.

Vattenfall — B2B Integrale Energieoplossingen | Marcel & Mike | 2023–2025

Gezamenlijk opgebouwd: de Vattenfall-propositie voor geïntegreerde energieoplossingen voor het zakelijke segment (15.000 klanten). Marcel ontwikkelde de strategie, externe partnerships en teamstructuur. Mike richtte de technische propositie in: integratie van E-Contracten met PV, BESS, EV-laadpleinen en Energy Management Systemen.

Sectoren: Logistiek, Vastgoed, Industrie | PV, BESS, EMS, EV DC Charging, Flex Trading, Partnerships

Alliander — Corporate Strategie & Ecosysteem Innovatie | Marcel | 2019–2023

Senior Manager bij Nederlands grootste netbeheerder. Lead van het Corporate Strategie Advies & Ecosysteem Innovatie team, werkend met de Raad van Bestuur aan lange termijn energietransitie-visie. Ontwikkeling van nieuwe ecosystemen, partnerships en diensten voor residentiële, zakelijke en mobiliteitssegmenten. Strategie en programma's voor waterstof en lokale energiehub (Noordzeekanaalgebied, Noord-Holland Noord, Zaanstad). Lancering van "Customer Innovation Labs" en open innovatie met New Energy Coalition, Amsterdam Smart City en InnoEnergy.

Domein: Netbeheer, Waterstof, Lokale energiesystemen, Ecosysteem-partnerships, Innovatiestrategie

Maxem Energy Solutions — Geavanceerde DC laadpleinen | Mike | 2021–2023

100% winstpercentage op 8 Europese aanbestedingen voor laadinfrastructuur, waaronder Schiphol, ANWB, Rijkswaterstaat, SVB en CBR. Opzet van het complete channel sales-programma inclusief partnerloyaliteitsprogramma, kortingsstructuur en marktbenadering. Go-to-market strategieën ontwikkeld voor Zweden, Denemarken, België en Duitsland. Nauwe samenwerking met Operations en Development voor productoptimalisatie.

Partners & klanten: Schiphol, ANWB, Rijkswaterstaat, Unica, Spie, Schneider Electric, ABB, Webasto

Essent, NUON, innogy — Energietransitie Strategie & Digitale Transformatie | Marcel | 2011–2018

Meerdere strategische opdrachten voor Nederlandse energiebedrijven. Bij Essent: ontwikkeling en marktlancering van de eerste Smart Energy propositie, 3-jarig businessplan en innovatie-roadmap. Digitale en agile transformatie begeleid met een €60M technologie-investeringsportfolio. Bij NUON: B2C/MKB-strategie, digitale innovatie-roadmap en partnershipstrategie. Bij innogy: interim hoofd Utility-as-a-Service (€20M+ budget, 3 landen) en doorbraak-innovatiewerkshops voor de wereldwijde innovation hub.

Domein: Smart Energy, Digitale transformatie, Propositie-ontwikkeling, Innovatiestrategie, Partnerships

NewMotion — EV Laadinfrastructuur Benelux | Mike | 2017–2019

Opbouw van het B2B laadinfrastructuur-netwerk voor bedrijfslocaties, parkeerterreinen en retail in NL en België. Teamleiding (7 medewerkers), go-to-market strategie en channel sales-programma met partnerloyaliteitsprogramma. Targets overtroffen met 150%. Implementaties bij corporate klanten, leasemaatschappijen en automotive OEM's.

Klanten: Rabobank, Gemeente Amsterdam, IKEA, Deloitte, Accenture, Q-Park, Leaseplan, BAM

Shell & Accenture Strategy — Strategieconsulting & Programmamanagement

| Marcel | 2005–2014

8+ jaar bij Accenture Strategy met meerdere langlopende opdrachten voor Shell. Ontwikkeling van 2020-visie en roadmap voor Chemicals Commercial Operations (B2B klantervaring, digitale innovatie). Digitale strategie en portfoliomanagement voor Shell Projects & Technology. Wereldwijde prioritering van OpEx-projecten (~\$250M). Programmamanagement voor duurzaamheidsinitiatieven en projectmethodologie. Focus op strategie, innovatie en transformatie met specialisatie in duurzame ontwikkeling, digitalisering en partnerships.

Domein: Strategie, Digitale transformatie, Programmamanagement, Duurzaamheid, B2B klantervaring

Investering & Volgende Stappen

Een Energie Blauwdruk is een investering die zich terugverdient door betere beslissingen, lagere energiekosten en het vermijden van suboptimale investeringen.

Fase	Doorlooptijd	Indicatie
Fase 1: Inventarisatie & Analyse	2-3 weken	€15.000
Fase 2: Scenario planning & Roadmap	2-3 weken	€15.000
Fase 3: Oplossingsontwerp & Selectie	3-4 weken	€20.000
Fase 4: Implementatiebegeleiding	Doorlopend	

De investering voor een Energie Blauwdruk (Fase 1-3) bedraagt indicatief €50.000, afhankelijk van de complexiteit van uw situatie. Uitgaande van 2 consultants, 20 uur per week per consultant, €150 / uur.

Klaar om te beginnen?

Plan een vrijblijvend kennismakingsgesprek.

info@rhythm.online | www.rhythm.online

Dit document is vertrouwelijk en uitsluitend bedoeld voor de geadresseerde. © 2026 Rhythm.online